



Offene Türen für professionelles
Flottenmanagement.

Business Partner*



Fundament für mehr Erfolg.

Wenn Sie sich professionell mit Fahrzeugflotten beschäftigen, kennen Sie die Chancen und die Risiken, die mit einem Wagenpark verbunden sind. Stellen Sie jetzt Ihren Fuhrpark auf ein neues Fundament für mehr Erfolg. Mit Business Partner.

Wir bieten Ihnen über den Vertragspartner ALD AutoLeasing D GmbH partnerschaftliche und ökonomische Flottenlösungen. Unser angebotener Service ist professionell und modular aufgebaut. Von Finanzleasing, über Full-Service-Leasing bis hin zum kompletten Flottenmanagement ist alles möglich.

Die von uns angebotenen Dienstleistungen zeichnen sich durch aussagekräftige Reportings, individuelle Beratung und konkrete Handlungsempfehlungen aus. Die Auslagerung der Fuhrparkverwaltung und die Finanzierungsform Leasing ermöglichen Ihnen nachhaltige Kosteneinsparungen und finanzielle Mobilität für Ihr Unternehmen.

Welches Angebot aus dem umfangreichen Leistungsbaukasten für Ihr Unternehmen das richtige ist, analysieren wir gemeinsam mit Ihnen. Wir bewerten Daten und Informationen, betrachten Ihre Fuhrparkstruktur und errechnen mögliche Einsparungen. Sämtliche Leistungen in den Bereichen Leasing, Controlling und Service sind aufeinander abgestimmt und nach modernsten Richtlinien und Anforderungen entwickelt. Das Management Ihres Fuhrparks geschieht in regelmäßiger Abstimmung mit Ihnen. Die Automarken Ihrer Flotte und den Aktionsradius der Fahrzeuge bestimmen Sie. Und dank der Einbindung in den Verbund der europäischen FCE Bank plc sind alle Dienstleistungen in europäischen Kernmärkten präsent.

So erleichtern wir Ihnen die alltägliche Arbeit mit Ihrem Fuhrpark – denn wir sind Ihre Business Partner!

Finanzleasingkonzepte, Mitarbeitermodelle, Sale and Lease back.



Grundpfeiler für Finanzfreiheit

Finanzleasing für Neufahrzeuge

Große Summen, gebundenes Kapital, eingeschränkte Flexibilität und Vermarktungsrisiko bei Veräußerung der Fahrzeuge charakterisieren den eigenen Fuhrpark. Für Ihr Unternehmen sind das keine Vorteile.

Mit Finanzleasing schaffen wir Ihnen Freiraum durch Kapitalverfügbarkeit. Sie arbeiten lediglich mit vertraglich vereinbarten monatlichen Leasingraten für die Gebrauchsüberlassung der Fahrzeuge. Je nach Anforderung Ihres Unternehmens wählen Sie zwischen zwei Vertragsvarianten: Die Klassische ist das Leasing mit kilometer- und taggenauer Abrechnung.

Bei der Alternative Leasing mit Aufwandsabrechnung verrechnen wir die Differenzen zwischen Verkaufserlös und Buchwert bei Vertragsende mit Ihnen (Restwertausgleich).

Bereits beim Einkauf der Fahrzeuge prägen wir eine Basis für weitere Standardabwicklungen. Für den erfolgreichen Einkauf erarbeiten wir gemeinsam mit Ihnen die Anforderungen Ihres Unternehmens an einen Fuhrpark.

Unsere Marktposition ermöglicht uns Vorteile beim Einkauf der Fahrzeuge aller Marken und insbesondere der Marken der Ford Motor Company. Dieser Vorsprung spiegelt sich für Sie in günstigen Leasingraten wider.



Business Partner Plus

Vorteile für Flottenleasing gesamt

- Erhöhung der Liquidität für andere betriebliche Investitionen
- Bessere Finanzplanung durch Fixierung der Kosten
- Attraktive Konditionen und überschaubare Leasingraten
- Steuervorteile
- Periodengerechte Zuordnung der Aufwendungen
- Professioneller Gebrauchtwagenverkauf
- Detaillierte Kostenanalyse



Mauern einreißen für Motivation

Mitarbeiter-Modelle

Die Motivation der Mitarbeiter entscheidet über den gesamtunternehmerischen Erfolg. Nutzen Sie individuelle Maßnahmen für einen Vorschub an Unternehmensidentifikation und die Vermittlung des Gefühls Ihrer Mitarbeiter, tatsächlich ein geschätzter Teil des Unternehmens zu sein.

Denken Sie doch einfach einmal über neue Konzepte der Mitarbeitermotivation nach: Von den möglichen Modellen

- Firmenwagen statt Gehaltserhöhung
 - Firmenwagen mit Gehaltsumwandlung
 - Firmenwagen mit Mitarbeiterbeteiligung
 - Firmenwagen statt Kilometerabrechnung
- profitieren Sie und Ihre Mitarbeiter.

Raum für Flexibilität

Sale and Lease back

Ein bereits vorhandener Fuhrpark ist verbunden mit einer enormen Kapitalbindung. Mit Sale and Lease back verkaufen Sie Ihre Flottenfahrzeuge an uns und leasen Sie bequem zu günstigen Konditionen zurück. Der Verkauf verschafft Ihnen sofort zusätzliche Liquidität und Raum für andere Investitionen. Zusätzlich reduziert sich der Verwaltungsaufwand für Ihre Flotte direkt.

Sale and Lease back öffnet Ihnen die Türen für einen komfortabel geleasteten Fuhrpark.



Business Partner Plus

- Schon für kleine Fuhrparks möglich
- Gemischte Fuhrparks aller Marken
- Professionalität und langjährige Erfahrung
- Durchgängige Entscheidungs- und Abwicklungssysteme
- Ausgefeilte, erprobte Reporting-Systeme sowie IT-Solutions
- Große Angebotsvarianz durch modulares Service-System
- Ausschöpfung von Hersteller-verbundenheit bei markenunabhängiger Dienstleistung



Business Partner Plus

Stein auf Stein zum freien Raum

Bei Sale and Lease back ermitteln wir zunächst den Marktwert Ihrer Fahrzeuge.

Grundlagen dazu sind:

- Fahrzeugtyp
- Hubraum/Leistung
- Anschaffungswert als Neu-/Gebrauchtwagen
- Tag der Erstzulassung
- Gesamtfahrleistung
- Unfallschäden

Aus verschiedenen Bewertungskriterien kalkulieren wir die Leasingrate.

Faktoren dafür sind:

- Verkaufswert der Fahrzeuge
- Individuell festgelegte Vertragsdauer
- Voraussichtliche Fahrleistung der Fahrzeuge
- Realisierbarer Gebrauchtwagenwert nach Ablauf der Vertragszeit

Reportingtool Business Partner *Access*.

Glashäuser für Transparenz

Reporting-Service Business Partner *Access*

Sie kennen das: Im Fuhrpark sind die Laufzeiten der Fahrzeuge unterschiedlich, Wartung und Inspektionen müssen geplant werden. All das kostet Zeit und Geld. Aber für Sie ist der wirtschaftliche Einsatz des Fuhrparks mit einer aktuellen, transparenten Information über alle Kosten verursachenden Faktoren unabdingbar.

Darum ist das zentrale Element von Business Partner ein effizientes Controlling-System, das wir mehrdimensional entwickelt haben und das Ihnen einen einfachen Zugriff auf alle gewünschten Informationen ermöglicht.

Business Partner *Access*

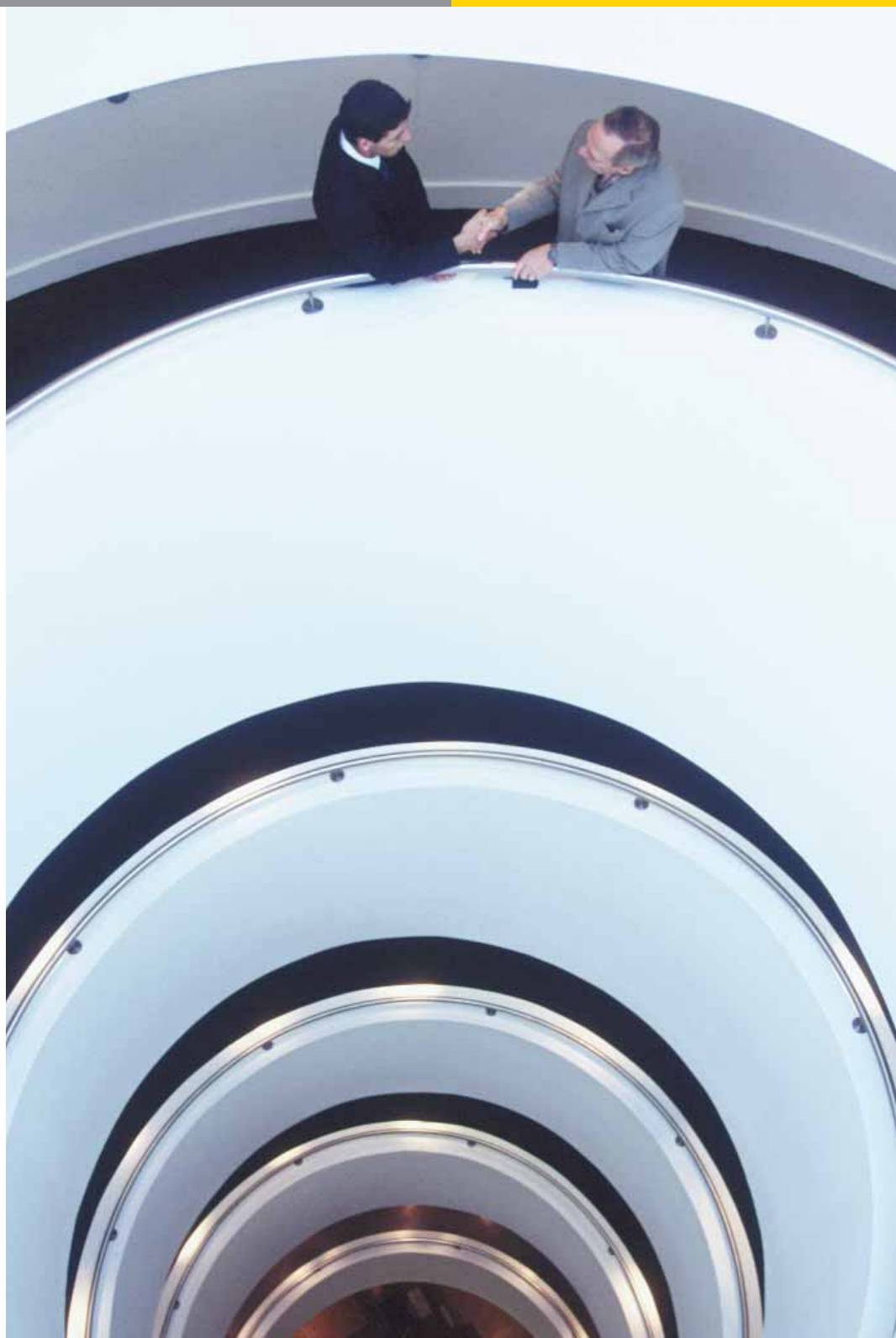
Schnell und einfach via Internet erhalten Sie alle relevanten Informationen Ihres Fuhrparks tagaktuell, jederzeit und an jedem Ort. Mit Business Partner *Access* sparen Sie Papierlisten und gewinnen an Individualität. Durch Filter und Selektionsparameter erstellen Sie Ihre Berichte nach Ihren spezifischen Anforderungen und konzentrieren sich auf Fakten, die Sie wirklich interessieren: Kostenarten, Leasingraten, Benzinverbrauch, Kilometer- und Kostenausreißer. Mit der detaillierten Kontrolle von Business Partner *Access* haben Sie alle Gesamt- und Einzelkosten im Griff.

Übersichten in Business Partner *Access*

Sie können sich nach Ihrem individuellen Bedarf diverse Übersichten online abrufen, z. B.:

- Kfz-Situationsbericht für die geschlossene und offene Kalkulation: Mit diesem Bericht erhalten Sie jederzeit einen Vergleich, der die vereinbarte, der tatsächlichen Serviceleistung gegenüberstellt. Sie können ersehen, welche Kosten zusätzlich entstehen und ob es sinnvoll ist, wirtschaftliche Alternativen zu entwickeln.
- Fahrzeug-Zustandsbericht für die offene Kalkulation: Speziell für den Technik-Service finden Sie aussagekräftige Übersichten aller Reparatur- und Tankkosten sowie Gesamtsalden. Wesentlichen Abweichungen zur Planung können Sie somit entgegenwirken.
- Reparaturkosten-Ausreißerbericht für die offene Kalkulation: Mit diesem Bericht erkennen Sie die Abweichungen der tatsächlich entstandenen Kosten des Technik-Service mit den vorab vereinbarten monatlichen Zahlungen. Auf Fahrzeuge mit überdurchschnittlich häufigen oder teuren Reparaturen können Sie schnell reagieren.

Technik- und Reifen-Service,
Tank-Service,
Mietwagen-Service.





Wendeltreppen für Kostenwandel

Technik- und Reifen-Service

Wartung- und Werkstattmanagement in einem Full-Service-Leasingvertrag ist die logische Konsequenz zur Ausschöpfung von Einsparpotenzialen und Minimierung von Kostenrisiken. Unser Technik-Service beinhaltet Wartungs-, Inspektions- und Reparaturarbeiten, anfallende Verschleißreparaturen mit notwendigen Verbrauchsmaterialien, Abschleppkosten sowie die Kosten für die TÜV-Hauptuntersuchung und Abgasuntersuchung. Ebenso möglich ist der Ersatz von Standardbereifung einschließlich Montage und Auswuchten sowie ein Winterreifendienst. Gerne übernehmen wir auch die Organisation der Reifeneinlagerung für Sie.

Die Prüfung und Abrechnung der Wartungs- und Instandsetzungsrechnungen werden von unseren versierten Technikern durchgeführt. Dieser Vorteil zahlt sich für Sie in barer Münze aus.

Tank-Service

Mit der Tankkarte beziehen Ihre Fahrer bargeldlos alle notwendigen Kraft- und Schmierstoffe für ihre Fahrzeuge, einschließlich Nachfüllöl, Brems- und Kühlflüssigkeit sowie auch Autowäschen. Die Leistungen rechnen die beteiligten Mineralölgesellschaften direkt mit uns ab. Nahezu 10.000 Tankstellen in Deutschland und die europaweite Akzeptanz im Aral/BP- und Shell-Pool stehen für Sie zur Auswahl.

Mietwagen-Service

Mit diesem Service für den schnellen und kurzfristigen Fahrzeugbedarf können Sie ohne Zeitverlust Ihren Fuhrpark allen aktuellen und unvorhersehbaren Bedürfnissen anpassen. Ob bei Aus- und Unfällen auf Dienstreisen, zur Überbrückung von Lieferzeiten, lang andauernden Werkstattaufenthalten, Mitarbeitern in Probezeit oder saisonalen Spitzen sowie Sondereinsätze für Veranstaltungen und Promotionen: Der Business Partner Mietwagen-Service sorgt für günstige Mobilität im In- und Ausland.



Business Partner Plus

- Für Technik-Service:
- Reduzierung der Verwaltungskosten durch Belegminimierung
 - Bargeldlose Abwicklung durch Business Partner ServiceCard
 - Professionelle Rechnungsprüfung
 - Eine monatlich feste Rate – dadurch klare Kostenplanung ohne Reparaturkostenrisiko
 - Vertragsanpassungen jederzeit möglich

Rund-um-Service,
Versicherung.



Maßeinrichtungen für mehr Komfort

Rund-um-Service

Eine Flotte betreiben heißt viel Administration erledigen. Lassen Sie uns das für Sie tun. Auf Ihre individuellen Wünsche abgestimmt bieten wir Ihnen u. a. Kfz-Steuer-Service, GEZ-Gebühren-Service und Bußgeld-Service (VOB).

Versicherung

Versicherungsschutz-Programm

Reduzieren Sie Ihre Fuhrparkkosten zusätzlich durch ausgereifte Versicherungskonzepte. Sie wählen aus den vielen Optionen des Versicherungsschutzes aus – ob Standardtarife, Stückprämien oder individuelle Prämienmodelle und Risikoeindeckung. Nutzen Sie alle Vorteile von Schutz bis Schadenmanagement und Service für Ihre Verwaltung. Unsere Versicherungsexperten, die sich aus Versicherungskaufleuten, Versicherungsfachwirten und Juristen zusammensetzen, machen es möglich. Nach einem Bausteinprinzip können Sie Ihre individuelle Sicherheitslösung für Ihre Flotte zusammenstellen, die wir zu äußerst attraktiven Konditionen anbieten. Im Versicherungsschutz-Programm von Business Partner ist das Schadenmanagement automatisch mit enthalten.

Business Partner Schadenmanagement

Auf Wunsch übernehmen wir mit unserem Schadenmanagement die Steuerung und Kontrolle ab Schadenseintritt bis zur Auslieferung des reparierten Unfallfahrzeugs. Wir sorgen für eine kosten- und zeitsparende Reparatur inklusive Mietwagenvermittlung und machen fahrzeugbezogene Ansprüche bei Versicherern geltend. So nehmen wir Ihnen aufwändige Verwaltungsarbeiten ab. Die Schadenabwicklung für unsere Leasingfahrzeuge übernehmen wir auch dann, wenn Ihr Fahrzeug nicht über uns versichert ist. Unsere Versicherungsexperten erstellen Ihnen regelmäßig Schadenauswertungen. Die Reportings dienen Ihnen zur Unterstützung der Ursachenbekämpfung und der Einleitung von präventiven Maßnahmen zur Schadenverhütung.

GAP-Versicherung (Guaranteed Asset Protection)

Versicherer ersetzen üblicherweise bei Totalverlust oder -schaden nur den Wiederbeschaffungswert, der oft deutlich geringer ist, als der Ablöserwert zum Schadenzeitpunkt. Mit diesem Versicherungsmodell ermöglichen wir Ihnen die Absicherung dieses Risikos und übernehmen den Differenzbetrag zwischen Restforderung und Wiederbeschaffungswert.

SchutzBrief

Europa wächst zusammen. Dienstfahrten ins Ausland sind zu einer Selbstverständlichkeit geworden. Sichern Sie Ihre Flotte europaweit mit unserem umfassend Rund-um-Schutz gegen Schadenfälle, die nicht von der Kaskoversicherung getragen werden, ab. Die Leistungen des im In- und europäischen Ausland gültigen Schutzbriefes reichen von A wie Abtransport bis Z wie Zahlung von Fahrerausfall.

Verkehrs-Rechtsschutz

Beugen Sie dem Risiko hoher Streitwerte und kostenintensiver gerichtlicher Auseinandersetzungen mit dem Rechtsschutz über uns vor. Der Business Partner-Verkehrs-Rechtsschutz gilt für das Fahrzeug und ist nicht auf einen Fahrzeugnutzer begrenzt.



Business Partner Plus

- Für Schadenmanagement:
- 24-Stunden-Service für die Mobilität Ihres Unternehmens
 - Attraktive Konditionen
 - Großes Partnerwerkstattnetz
 - Hol- und Bring-Services
 - Reduzierung der Verwaltungskosten
 - Verauslagung von Kosten im Reparaturfall
 - Drittschadenabwicklung mit Anwaltskonsultation
 - Aktuelles Reporting (telefonisch, schriftlich, online)
 - Kostenflexibilität

Kontakt / Beratung:

Business Partner

Ford Bank

Niederlassung der FCE Bank plc

Josef-Lammerting-Allee 24-34
50933 Köln

fon. 0221 / 51 08 - 3535

fax. 0221 / 51 08 - 3250

Postanschrift: 50413 Köln

www.businesspartner.de
team@businesspartner.de